

dynamisch - umsetzungsstark – kreativ – strukturiert
Director / Vice President (m/w/d)
Medical Cannabis

Unsere Mandantin ist europäische Marktführerin im Cannabis-Segment. Sie bietet eine vollständige vertikale Integration Ihrer Cannabisprodukte an, betreibt die größten Indoor-Produktionsanlagen für Cannabis in Europa in der Schweiz und hat starke Marken und Vertriebskanäle für verschiedene Produktsegmente. Wir suchen einen dynamischen Vertriebsexperten als Director / Vice President (m/w/d) für die Business Unit medizinisches Cannabis (THC) mit Sitz im deutschen Büro der Gesellschaft in München.

Wir wenden uns an unternehmerische Persönlichkeiten mit Ehrgeiz, Erfahrungen im Cannabismarkt, Struktur und Umsetzungskraft, die die attraktiven Möglichkeiten nutzen wollen, die unsere Mandantin durch ihre vertikale und vielfältige Positionierung im Markt hat. Gemeinsam mit einem hochmotivierten, professionellen Team wird das dann auch Ihre persönliche Chance sein, verbunden mit einem attraktiven Gehalts- und Beteiligungspaket.

Ihre Aufgaben sind im Einzelnen:

- Sie leiten das operative Geschäft und gestalten die Strategie der Business Unit auf europäischer Ebene.
- Sie entwickeln und setzen kreative und zukunftsorientierte Vertriebs- und Marketingstrategien um.
- Sie führen und fördern ein motiviertes und qualifiziertes Team.
- Sie beobachten und bewerten kontinuierlich die Marktsituation für die BU.
- Sie vertreten das Unternehmen im Markt und bauen und pflegen langfristige Beziehungen zu Kunden, Partnern und Behörden.
- Sie sorgen für die Einhaltung von gesetzlichen Vorgaben und Qualitätsstandards.
- Sie steuern und optimieren die betriebswirtschaftlichen Kennzahlen und Prozesse.
- Sie erkennen und erschließen neue Markt- und Wachstumschancen.

Das könnten Sie mitbringen:

- Sie haben ein Studium in BWL, Medizin, Pharmazie oder vgl. abgeschlossen.
- Sie haben mehrere Jahre Erfolg und Führung im Vertrieb, vorzugsweise im Bereich medizinisches Cannabis oder in ähnlichen Branchen und Märkten.
- Sie arbeiten eigenständig, strukturiert und zielorientiert.
- Sie haben Führungsqualitäten und können andere motivieren.
- Sie denken und handeln unternehmerisch und sind kunden- und ergebnisorientiert.
- Sie kommunizieren und präsentieren überzeugend und souverän
- Sie haben ein gutes betriebswirtschaftliches Know-how.
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch in Wort und Schrift.
- Sie sind international reisebereit.

Ihre fachliche Eignung sowie die besonderen Chancen und Möglichkeiten dieser spannenden Position klären wir gerne in einem persönlichen Gespräch. Herr von Leuckart steht Ihnen vorab unter Tel. +49 731 936 292 0 für Fragen zur Verfügung. Diskretion ist garantiert.

Wir bieten Ihnen eine Chance in einem erfolgreichen Unternehmen. Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung – mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung – unter der Kennziffer Ip 778 an bewerber@leuckartpartners.de.