

Ganzheitliche Aufgabe mit Chance zur Geschäftsübernahme

Geschäftsführer (m/w/d) exklusiver Ofenbauer (6 MA) Naturstein NRW

Unser Mandant ist ein kleines aber feines Unternehmen und als Ofenbauer mit Fokus auf besondere Natursteine von NRW aus bundesweit mit eigener Marke aktiv und bekannt.

Seit Jahrzehnten vertreibt und baut das Unternehmen erfolgreich hochwertige, individualisierte Ofenmodelle. Das Angebot von Systemlösungen und die damit mögliche Einbindung eines nachhaltigen Heizmoduls in Heizungsanlagen verschaffen dem Unternehmen heute einen zusätzlichen Schub. Das Unternehmen verfügt über eine eigene Fertigung und als besonderes Alleinstellungsmerkmal einen über Jahrzehnte erarbeiteten, exklusiven Zugriff auf einzigartige Natursteinkomponenten verbunden mit einer wirtschaftlich hochinteressanten Vorfertigung. Im Zuge der Altersnachfolge suchen wir einen dynamischen Niederlassungsleiter / Vertriebsleiter (m/w/d), der in die Fußstapfen des Inhabers tritt. Es besteht die Möglichkeit der Geschäftsübernahme.

Wir suchen einen entscheidungsstarken Macher (m/w/d), der das Unternehmen erfolgreich in die Zukunft führt. Hierbei wenden wir uns an technisch versierte Vertriebsprofis (oder umgekehrt) aus der erweiterten Branche, die in einem hochaktuellen und wachsenden Marktumfeld die Chancen ergreifen und ausbauen, die das Lebenswerk des heutigen Inhabers bietet.

Ihre Aufgaben sind im Einzelnen:

- eigenverantwortliche Führung und Ausbau des Betriebes
- Sie persönlich leisten den Vertrieb und das Marketing
- Planung und Umsetzung der weiteren strategische Ausrichtung
- Steuerung der Zulieferer und Dienstleister
- Führung und Entwicklung der Mitarbeiter

Das sollten Sie mitbringen:

- Vertriebserfahrung, idealerweise aus dem erweiterten Branchenumfeld
- sehr gute Branchenkenntnisse und auch technische Produktkenntnisse
- eine erfolgreich abgeschlossene, kaufmännische oder technische Ausbildung oder Studium
- ganzheitliches Interesse an
- Kommunikationsstärke & Vertriebsgen
- Hands-on Mentalität & Drive

Ihre fachliche Eignung sowie die besonderen Chancen und Möglichkeiten dieser spannenden Position klären wir gerne in einem persönlichen Gespräch. Herr v. Leuckart steht Ihnen gerne vorab unter Tel. +49 731 936 292 0 für Fragen zur Verfügung. Diskretion ist garantiert.

Wir bieten Ihnen eine erfüllende, vielversprechende Aufgabe und bei Interesse die Gelegenheit zur Selbstständigkeit. Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung oder Kontaktaufnahme, gerne Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung – unter der Kennziffer Ip 709 an bewerber@leuckartpartners.de.