

## **Area Sales Manager / Verkaufsleiter (m/w/d) Gastronomie / Berlin**

Unser Mandant ist ein international aufgestelltes, mittelständisches Familienunternehmen der Nahrungsmittelbranche mit Sitz in Süddeutschland. Mit über 500 Mitarbeitern und starken Marken produziert das Unternehmen Nahrungsmittel im Premiumsegment. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir einen kommunikationsstarken Netzwerker als Area Sales Manager / Verkaufsleiter (m/w/d) in der Region Berlin.

### **Ihre Aufgaben sind im Einzelnen:**

- Neukundenakquise und Betreuung der Bestandskunden
- Verantwortung für die Umsetzung der Vertriebs- und Marketingziele
- Entwicklung und Umsetzung von Vermarktungsstrategien
- Repräsentation des Unternehmens und der Marken auf Messen und Veranstaltungen
- Ausbau und Pflege von Kontakten. Sie sind der Netzwerker in Ihrem Gebiet!

### **Das sollten Sie mitbringen:**

- erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbar
- Begeisterung für aromatische Heißgetränke
- Kenntnisse der Gepflogenheiten in der Gastronomiebranche
- Hohe Kommunikations- und Kontaktstärke / Networking-Skills
- Hohe Eigenverantwortung / selbstständige Arbeitsweise

Ihre fachliche Eignung sowie die besonderen Chancen und Möglichkeiten dieser Position klären wir gerne in einem persönlichen Gespräch. Herr von Leuckart steht Ihnen vorab unter Tel. +49 731 936 292 0 für Fragen zur Verfügung. Diskretion ist garantiert.

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle, verantwortungsvolle und zukunftsgerichtete Aufgabe in einem sehr erfolgreichen Unternehmen. Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung – mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung – unter der Kennziffer Ip 686 an [bewerber@leuckartpartners.de](mailto:bewerber@leuckartpartners.de).