

(Quer-) Einstieg bei renommiertem Mittelstandsunternehmen Fachberater im Außendienst (m/w) Baustoffe / Oberschwaben

Unser Mandant steht für einen Verbund langjährig erfolgreicher mittelständischer Mauerziegelhersteller. Für die ganzheitliche und kompetente Betreuung der Region Oberschwaben suchen wir im Rahmen der Altersnachfolge einen versierten und vertriebsaffinen Baustoffprofi als Fachberater im Außendienst (m/w), ausgestattet mit Homeoffice und Firmenwagen.

Wir wenden uns an Menschen aus der Baustoffwelt, die sowohl eine langfristige berufliche Perspektive suchen als auch bieten. Da uns Ihre Persönlichkeit besonders wichtig ist, bieten wir auch vertrieblichen Quereinsteigern eine Chance. Mitbringen müssen Sie Begeisterung für den hochaktuellen Baustoff Ziegel sowie vertiefte technische Kompetenzen im Bereich der Wandbaustoffe, etwa durch eine fundierte bautechnische Ausbildung. Sie müssen eigenverantwortlich und selbstständig arbeiten können. Eine gründliche Einarbeitung ist hierzu gewährleistet.

Ihre Aufgaben sind im Einzelnen:

- Eigenverantwortliche, produktübergreifende Beratung unserer Stammkunden
- Akquisition von Neukunden
- Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Kunden- und lösungsorientierte Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam und dem Back-Office
- Mitorganisation und Teilnahme an Haus- und Regionalmessen
- Entwicklung regionaler Verkaufskonzepte
- Verantwortung für Umsatz, Absatz und Ertrag

Das sollten Sie mitbringen:

- Begeisterung und fachliches Know-how für den Baustoff Ziegel
- vertiefte technische Kenntnisse im Bereich Wandbaustoffe
- Integrität, Menschenbezogenheit und Kommunikationsstärke
- Markt- und Materialkenntnisse in der Baustoffbranche
- regionale Verbundenheit mit dem Raum Oberschwaben
- abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung/Weiterbildung
- Vertriebsgen, Ehrgeiz und Biss
- Erfahrung im Umgang mit Software der Bürokommunikation wie Word, Excel, Outlook

Ihre fachliche Eignung sowie die besonderen Chancen und Möglichkeiten dieser spannenden Position klären wir gerne in einem persönlichen Gespräch. Herr Dominik von Leuckart steht Ihnen vorab unter Tel. +49 731 936 292 0 für Fragen zur Verfügung. Diskretion ist garantiert.

Wir bieten Ihnen eine langfristige Aufgabenstellung in einem erfolgreichen Unternehmen. Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung – mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung – unter der Kennziffer Ip 634 an bewerber@leuckartpartners.de.