

Außendienstprofi im Home-Office bei traditionsreichem Ziegelunternehmen
Fachberater (m/w) Vertrieb Baustoffe
Region: Stuttgart / Heilbronn

Unser Mandant steht für einen Verbund mittelständischer Ziegelhersteller, langjährig erfolgreicher, süddeutscher Familienunternehmen im Bereich Wandbaustoffe. Im Zuge der Nachfolgeplanung suchen wir einen Fachberater (m/w) Vertrieb Baustoffe für die Region Stuttgart.

Sie begeistern sich für den hochaktuellen Traditionsbaustoff Ziegel und sind sattelfest in der Diskussion um wirtschaftliche Wärmedämmung, Schallschutz, Brandschutz und Ökologie. Gleichzeitig erwarten wir einen selbständig und eigenverantwortlich arbeitenden Vertriebsprofi, der die beteiligten Marktpartner Baustoffhandel, Bauunternehmen, Bauträger, Bauherren, Architekten und Planer professionell betreut und berät. Für eine Persönlichkeit, die aufgrund ihrer Integrität, Menschenbezogenheit und gleichzeitiger Kommunikationsstärke andere Menschen binden und bewegen kann, bieten wir eine langfristig ausfüllende, ganzheitliche Aufgabe – mit Homeoffice und Firmenwagen.

Ihre Aufgaben sind im Einzelnen:

Sie sind der Ansprechpartner und das Gesicht für das Produktsortiment in Ihrer Region!

- Beratung und Betreuung der Baustoffhändler, Bauunternehmer und Bauherren
- Ausarbeitung und Umsetzung regionaler Vertriebsstrategien
- Neukundenakquise sowie Entwicklung des bestehenden Kundenstamms
- kunden- und objektspezifische Angebotserstellung / Angebotsverfolgung
- enge und kooperative Zusammenarbeit mit den Herstellerwerken
- Teilnahme an Haus- und Regionalmessen

Das sollten Sie mitbringen:

- Begeisterung und fachliches Knowhow für den Baustoff Ziegel
- Berufs- und Vertriebserfahrung sowie Kenntnisse der Baustoffbranche
- regionale Verbundenheit mit der Vertriebsregion
- eine positive, vertriebsaffine und menschenbezogene Persönlichkeit
- eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung / Weiterbildung
- die strukturierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise eines zuverlässigen und routinierten Vertriebsprofis

Ihre fachliche Eignung, Fragen zur genauen Vertriebsregion sowie die besonderen Chancen und Möglichkeiten dieser Position klären wir gerne in einem persönlichen Gespräch. Herr von Leuckart steht Ihnen vorab unter Tel. +49 731 936 292 0 für Fragen zur Verfügung. Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung – mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung – unter der Kennziffer Ip 599 an bewerber@leuckartpartners.de. Diskretion ist garantiert.