

**Außendienstprofi im Home-Office bei traditionsreichem Ziegelunternehmen**  
**Fachberater (m/w) Vertrieb Baustoffe**  
**Region: Landshut / Mühldorf**

Unser Mandant ist ein traditionsreiches, mittelständisches Familienunternehmen. Der bayerische Hersteller von Mauerziegeln ist über die Hausregion hinaus bekannt für seine erstklassige Produktqualität, Innovationen und modernste Produktionstechnik. Im Zuge der Nachfolgeplanung suchen wir einen Fachberater (m/w) im Außendienst für die Region Landshut / Mühldorf.

Wir wenden uns an routinierte Außendienstmitarbeiter, die sich in einer flachen Hierarchie langfristig beruflich verwirklichen wollen und die das persönliche Umfeld dieses inhabergeführten Unternehmens schätzen. Es erwarten Sie eine langfristige Vertrauensstellung und ein interessantes Konditionenpaket. Moderne Kommunikationsmittel und ein Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung, gehören zu Ihrem Handwerkszeug.

**Ihre Aufgaben sind im Einzelnen:**

Sie sind der Ansprechpartner und das Gesicht für das Produktsortiment in Ihrer Region!

- Beratung und Betreuung der Baustoffhändler, Bauunternehmer und Bauherren
- Ausarbeitung und Umsetzung regionaler Vertriebsstrategien
- Neukundenakquise sowie Entwicklung des bestehenden Kundenstamms
- kunden- und objektspezifische Angebotserstellung / Angebotsverfolgung
- Einführung von Produktneuheiten / Durchführung von Kundenschulungen
- gezielte Objektbearbeitung mittels CRM-Unterstützung
- bei Bedarf Übernahme von Sonderprojekten für die gesamte Vertriebsregion

**Das sollten Sie mitbringen:**

- Begeisterung für den Baustoff Ziegel
- Berufs- und Vertriebs Erfahrung sowie Kenntnisse der Baustoffbranche
- Regionale Verbundenheit mit der Vertriebsregion
- eine positive, vertriebsaffine und menschenbezogene Persönlichkeit
- eine abgeschlossene Ausbildung oder Studium mit Bezug zur Tätigkeit
- die strukturierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise eines zuverlässigen und routinierten Vertriebsprofis

Ihre fachliche Eignung, Fragen zur genauen Vertriebsregion sowie die besonderen Chancen und Möglichkeiten dieser Position klären wir gerne in einem persönlichen Gespräch. Herr von Leuckart steht Ihnen vorab unter Tel. +49 731 936 292 0 für Fragen zur Verfügung. Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbung – mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung – unter der Kennziffer Ip 592 an [bewerber@leuckartpartners.de](mailto:bewerber@leuckartpartners.de). Diskretion ist garantiert.