

Neukundenakquisition, Bestandskundenbetreuung und -ausbau im Bereich der Luft- und Seefracht

Sales Manager Air/Sea (m/w)

Für einen der weltweit führenden Logistikdienstleister – einem deutschen Unternehmen – mit einem kompletten Dienstleistungsportfolio, suchen wir im **Raum Ulm** einen Sales Manager Air/Sea (m/w).

Ihre Aufgaben

- Neukundenakquisition und Bestandskundenbetreuung/-ausbau in Süddeutschland
- Konzepterstellung und Entwicklung neuer Strategien zur Marktbearbeitung
- Koordination, Durchführung und Nachbereitung von Terminen
- Analyse und Beobachtung der regionalen Markt- und Wettbewerbssituation
- Unterstützt werden Sie in Ihrem Aufgabenbereich durch den Vertriebsinnendienst

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (idealerweise als Kauffrau/mann für Spedition und Logistikdienstleistungen)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst
- Idealerweise Marktkenntnisse in der Luft-/Seefracht
- Sehr gute englische Sprachkenntnisse
- Service- und Kundenorientierung
- Sicheres Auftreten und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsfähig und Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter der Kennziffer RT 216 online oder per e-Mail, an r.troegele@leuckartpartners.de. Herr Ralf Trögele steht Ihnen gerne vorab unter +49 731 – 93 62 92 11 für Fragen zur Verfügung. Diskretion ist garantiert.