

**Neukundenakquisition, Bestandskundenbetreuung und -ausbau im Bereich der Luft- und Seefracht**

## **Sales Manager Air/Sea (m/w)**

Für einen stark expandierenden, weltweit tätigen Logistikdienstleister mit Headquarter in Asien suchen wir am **Standort Stuttgart** einen Sales Manager Air/Sea (m/w).

### **Ihre Aufgaben**

- Neukundenakquisition und Bestandskundenbetreuung/-ausbau in Süddeutschland (Fokus) für Luft- und Seefracht von/nach Asien
- Konzepterstellung und Entwicklung neuer Strategien zur Marktbearbeitung
- Koordination, Durchführung und Nachbereitung von Terminen
- Analyse und Beobachtung der regionalen Markt- und Wettbewerbssituation
- Unterstützt werden Sie in Ihrem Aufgabenbereich durch den Vertriebsinnendienst

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (idealerweise als Kauffrau/mann für Spedition und Logistikdienstleistungen)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst
- Marktkenntnisse in der Luft-/Seefracht
- Sehr gute englische Sprachkenntnisse
- Service- und Kundenorientierung
- Sicheres Auftreten und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsfähig und Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter der Kennziffer RT 211 online oder per e-Mail, an [r.troegele@leuckartpartners.de](mailto:r.troegele@leuckartpartners.de). Herr Ralf Trögele steht Ihnen gerne vorab unter +49 731 – 93 62 92 11 für Fragen zur Verfügung. Diskretion ist garantiert.